

V Amsterdamu, 16. května 2013

New World Resources

Neauditované výsledky za 1. čtvrtletí 2013 a kroky vedoucí k optimalizaci Společnosti

Společnost New World Resources Plc (dále jen „NWR“ nebo „Společnost“) dnes oznamuje neauditované ekonomické výsledky za první čtvrtletí roku 2013 a kroky vedoucí k optimalizaci Společnosti.

Finanční výsledky za 1. čtvrtletí 2013

- Výnosy ve výši 240 milionů EUR, což představuje pokles o 31%.
- Jednotkové hotovostní náklady na těžbu tuny uhlí ve výši 86 EUR, což představuje nárůst o 2%¹.
- EBITDA ve výši -22 milionů EUR.
- Základní ztráta na akcii A ve výši -0,31 EUR.
- Čisté zadlužení ve výši 643 milionů EUR; splatnost úvěrů odsunuta.
- Dohodnuté pozastavení testování a dodatky k finančním kovenantům bankovních úvěrů NWR.
- Hotovost ve výši 193 milionů s dalšími 100 miliony EUR k dispozici v revolvingových úvěrech (dále jen „RCF“).

Provozní výsledky za 1. čtvrtletí 2013

- Úrazová četnost (LTIFR)² na úrovni 5,71, což představuje zlepšení o 21%.
- Hluboce litujeme toho, že v letošním roce došlo ke dvěma smrtelným úrazům.
- Produkce uhlí ve výši 2,1 mil. t a externí prodeje ve výši 2,0 mil. t.
- Externí prodejní mix v poměru 49 % koksovateľného uhlí a 51 % energetického uhlí.
- Výroba koksu ve výši 168 kt a externí prodeje ve výši 149 kt.

¹ Od 1. čtvrtletí 2013 začala Společnost vykazovat hotovostní náklady na těžební jednotku vypočtené z Prodejních nákladů, což odpovídá praxi v těžebním průmyslu. Hotovostní náklady na těžební jednotku (tunu) reflektují provozní náklady na těžbu koksovateľného i energetického uhlí a jsou vypočteny následujícím vzorcem: Prodejní náklady bez Změny stavu zásob a Odpisů děleno celkovou výší produkce uhlí. Více informací o novém formátu Výkazu zisku a ztrát naleznete v posledním Operational and Financial Review. Údaje srovnatelné s původní metodikou jsou: 97 EUR/t v 1. čtvrtletí 2013 (97 EUR/t v 1. čtvrtletí 2012).

² Úrazová četnost s absencí (Lost Time Injury Frequency Rate nebo LTIFR) představuje počet registrovaných úrazů v provozech společnosti NWR s nejméně třídní absencí na milion odpracovaných hodin, včetně zaměstnanců dodavatelských organizací.

Kroky vedoucí k optimalizaci Společnosti:

1. Krátkodobá opatření v hodnotě 100 milionů EUR zaváděná ve stávajících provozech s cílem posílit finanční pozici NWR.
2. Optimalizace portfolia Společnosti s cílem zajištění hotovostně neutrální pozice stávajících provozů za současných cenových podmínek, včetně divestice OKK.
3. Cíle na rok 2013 odrážejí pokračující náročné podmínky v odbytu a tlak na ceny.
4. Potvrzení strategického záměru stát se do roku 2017 *evropským lídrem v těžbě a prodeji koksovatelného uhlí.*

Komentář předsedy představenstva

Hodnocené období bylo velmi náročné, neboť situace na globálních trzích s koksovatelným uhlím, která se začala zhoršovat v polovině roku 2011, pokračovala v nastoleném trendu i v roce 2013. Trhy s uhlím po celém světě se potýkají s jednou z nejhlubších a nejdelších korekcí trhu za posledních 30 let.

Za poslední dva roky se spotová cena australského tvrdého černého uhlí (HCC) snížila o více než 50 procent z více než 330 USD/t na méně než 160 USD/t. Tento vývoj cen ovlivňuje celé odvětví a pro mnohé z našich konkurentů není taková cenová úroveň udržitelná. Myslíme si také, že mnohé z evropských ekonomik budou muset projít dalšími zásadními fiskálními korekturami, což ekonomický růst do budoucna ještě více zatíží.

S ohledem na negativní vliv vnějšího prostředí na ekonomické a provozní výsledky společnosti NWR se vedení Společnosti rozhodlo podniknout agresivní, avšak nezbytné kroky k zajištění stability stávajících provozů a pozice společnosti NWR pro uskutečnění jejích strategických plánů.

Okamžité kroky zahrnují krátkodobá opatření v hodnotě 100 milionů EUR s cílem posílit finanční pozici NWR včetně, mimo jiných, okamžitého snížení platů v celé Společnosti o 10 procent, dalších úspor a odkladů v investičních nákladech, výprodej zásob energetického uhlí a aktivního řízení pracovního kapitálu. Dohodnuté pozastavení testování a dodatky k finančním kovenantům, jež byly v nedávné době sjednány s našimi bankovními ústavy, nám poskytují dostatečný komfort a my se můžeme plně soustředit na realizaci těchto opatření.

Po provedení provozní analýzy zahájila společnost NWR proces divestice své koksárenské společnosti OKK. Rovněž provádíme zátěžové testy s cílem identifikovat jednotlivé doly, nebo sekce jednotlivých dolů, které by mohly být zastaveny nebo divestovány.

Další strukturální opatření se týkají snahy přeměnit naši dceřinou těžební společnost OKD na štihlejší, efektivnější organizaci. Díky centrálnímu řízení zjednodušíme strukturu OKD. Spouštíme proces snižování stavu administrativních pracovníků.

Do konce roku by měla být zavedena nová struktura a od konce roku by měla začít přinášet výsledky.

Následně jsme zrevidovali provozní cíle na rok 2013 tak, aby odpovídaly pokračujícím náročným odbytovým podmínkám a tlaku na ceny, i výše uvedeným opatřením.

Náš strategický plán stát se do roku 2017 *evropským lídrem v těžbě a prodeji koksovateľného uhlí* zahrnuje zdvojnásobení objemu prodeje našeho koksovateľného uhlí a dodávání plné škály jakostí koksovateľného uhlí širší skupině zákazníků z řady evropských hutí. Tuto strategii aktivně prosazujeme a na našem zájmu o koksovateľné uhlí jak v regionu, tak v zámoří se nic nemění.

Jsem velmi potěšen, že v oblasti bezpečnosti práce za první tři měsíce roku mohu poprvé v historii Společnosti informovat o úrazové četnosti nižší než šest úrazů s absencí na jeden milion odpracovaných hodin. Dva smrtelné úrazy, ke kterým došlo v dubnu, nám bohužel připomněly, že s výsledky v oblasti bezpečnosti práce nemůžeme být nikdy spokojeni a že v našem úsilí musíme i nadále pokračovat, a to i v propagaci přístupu „Bezpečnost především“ mezi našimi zaměstnanci.

Společnost NWR má ve střední Evropě, tedy v regionu, který se postupně rozvinul do výrobního centra Evropy, silnou tržní pozici. Společnost má vynikající vztahy se zákazníky, na něž je logisticky dobře navázána. Bez ohledu na ekonomické výkyvy je v Evropě obecně i nadále nedostatek koksovateľného uhlí (především nejvyšší jakosti tvrdého koksovateľného uhlí). Na evropský trh je každoročně dováženo přes 50 milionů tun zámořského koksovateľného uhlí a toto číslo bude s postupně klesající těžbou koksovateľného uhlí v Evropě dále růst.

Optimalizací našich stávajících provozů spolu se znalostmi hornictví, kvalifikovanou pracovní silou, finanční disciplínou a zaměřením na bezpečnost práce si připravujeme dobrou pozici pro realizaci strategických záměrů v době, kdy dojde k nevyhnutelnému ozdravení trhů s koksovateľným uhlím.

Gareth Penny, výkonný předseda představenstva NWR

Kroky vedoucí k optimalizaci Společnosti

1. Krátkodobá opatření v hodnotě 100 milionů EUR

- Snížení plánovaných provozních nákladů o 25 milionů EUR do konce roku zahrnující:
 - Všeobecné snížení mezd o 10 procent s účinkem od 1. května 2013 s cílem ušetřit do konce roku 15 milionů EUR
 - Snížení nákladů na dodavatelské organizace o 5 milionů EUR do konce roku
 - Snížení administrativních nákladů a nákladů na materiál o 5 milionů EUR do konce roku
- Úspory a odklady v investičních nákladech ve výši 20 milionů EUR v roce 2013 v oblasti přípravy vybraných porubních bloků a méně kritické údržby

- Optimalizace pracovního kapitálu ve výši 55 milionů EUR zahrnující:
 - Odprodání zásob energetického uhlí (převážně nižší jakosti energetického uhlí a proplátku) jednorázovým zákazníkům s cílem vygenerovat cca 15 milionů EUR v hotovosti do konce roku
 - Optimalizace pohledávek a závazků s cílem vygenerovat 40 milionů EUR v hotovosti do konce roku

2. Optimalizace podnikatelského portfolia:

- Divestice koksárenského provozu, proces zahájen.
- Zátěžové testy s cílem identifikovat jednotlivé doly, nebo sekce jednotlivých dolů, které by mohly být zastaveny nebo divestovány.
- Centralizace vedení dolů, snižování stavu zaměstnanců v administrativě, nová struktura do konce roku.

3. Cíle pro rok 2013:

Výroba

- Cíl v těžbě uhlí ve výši 9 - 10 mil. t.
- Cíl ve výrobě koksu ve výši 800 kt.

Odbyt

- Cíl externích prodejů ve výši 8,5 – 9,5 mil. t uhlí rovnoměrně rozdělený mezi koksovatelné a energetické uhlí.
- Očekávaný prodej dalších 500 kt energetického uhlí ze zásob v roce 2013.
- Cíl prodeje koksu ve výši 700 kt.

Ceny³

- Ceny energetického uhlí v roce 2013 se očekávají v průměru ve výši 60 EUR/t. U 80% je cena stanovena ročně a u 20% čtvrtletně.
- Průměrná cena koksovatelného uhlí na druhé čtvrtletí 2013 sjednána na 104 EUR/t.
- Průměrná cena koksu na druhé čtvrtletí 2013 sjednána na 246 EUR/t.

Náklady

- Stablní hotovostní náklady na těžební jednotku a zpracovatelské náklady na výrobu koksu při stablním směnném kurzu.⁴

Investiční výdaje

- 100 milionů EUR, z nichž je 10 milionů EUR plánováno pro projekt Debięsko.

3 Konečné realizované ceny mohou být ovlivněny celou řadou faktorů včetně, ale ne pouze kolísání směnných kurzů, kvalitativních parametrů uhlí, doby dodávek uhlí v průběhu roku a operativních ustanovení jednotlivých smluv. Skutečná realizovaná cena se tak v daném období může lišit od dříve oznamovaných průměrných sjednaných cen. Výhled všech budoucích cen v roce 2013 je založen na směnném kurzu 25 Kč/EUR. Ceny se uvádějí jako průměr cen pro kvalitativní mix uhlí v dodací paritě ex-works.

4 Hotovostní náklady na těžbu byly v roce 2012 71 EUR/t. Zpracovatelské náklady na výrobu koksu byly v roce 2012 54 EUR/t.

4. Evropský lídr v těžbě a prodeji koksovateľného uhlí do roku 2017:

- Plně optimalizované stávající provozy:
 - Těžba uhlí v objemu 8 - 9 mil. t.
 - Více než 60 procent externích prodejů v koksovateľném uhlí.
 - Nižší režijní náklady a hotovostní jednotkové náklady ve výši 60 EUR/t.
 - Roční investice do údržby nepřesahují 100 milionů EUR.
 - Úrazová četnost (LTIFR) nižší než 5.
- Prodej koksovateľného uhlí v objemu 10 mil. t ročně v Evropě:
 - Kombinace těžebních projektů a nových marketingových příležitostí.
 - Zapojení se do dovozu zámořského koksovateľného uhlí.

2. Zajišťování komplexních dodávek („one-stop shop“) evropským zákazníkům z řady hutí:

- Rozšiřování marketingových možností.
- Dodávky všech jakostí koksovateľného uhlí napříč Evropou.

Souhrnné tabulky

Úplné zveřejnění následujících informací je uvedeno v Přehledu provozních a finančních ukazatelů za tříměsíční období končící 31. března 2013.

Vybrané konsolidované finanční a provozní údaje

(v mil. EUR, pokud není uvedeno jinak)	1. Q 2013	1. Q 2012	Rozdíl
Výnosy	240	347	(31%)
Prodejní náklady	256	276	(7%)
Hrubá (ztráta) / hrubý zisk	(16)	71	-
Náklady na prodej a administrativu	50	60	(18%)
EBITDA	(22)	54	-
Provozní (ztráta) / zisk	(66)	11	-
(Ztráta) / Zisk za období	(80)	6	-
Základní (ztráta) / výnos na akcii A (v EUR)	(0,31)	0,02	-
Celková aktiva	2 059	2 328	(12%)
Peněžní prostředky a jejich ekvivalenty	193	445	(57%)
Čistý dluh	643	385	67%
Čistý pracovní kapitál	101	98	4%
Čisté provozní hotovostní toky	(22)	73	-
Investice	60	69	(13%)
Celkový počet zaměstnanců vč. dodavatelských organizací	17 078	17 991	(5%)
Úrazová četnost (LTIFR)	5,71	7,25	(21%)

Segment produkce uhlí

	1. Q 2013	1. Q 2012	Rozdíl
Výkaz zisku a ztrát (v mil. EUR)			
Výnosy	211	312	(32%)
EBITDA	(22)	52	-
Provozní (ztráta) / zisk	(64)	11	-
Náklady			
Jednotkové hotovostní náklady na těžbu (EUR/t) ⁵	86	84	2%
Náklady na prodej a administrativu (mil. EUR)	39	50	(20%)
Výroba a prodej (kt)			
Výroba uhlí	2 147	2 389	(10%)
Prodej do koksárenského segmentu	134	140	(4%)
Externí prodej	2 038	2 289	(11%)
Koksovatelné uhlí ⁶	1 002	1 290	(22%)
Energetické uhlí ⁷	1 036	999	4%
Stav zásob na konci období	1 262	264	378%
Průměrné realizované ceny (EUR/t)			
Koksovatelné uhlí	101	141	(28%)
Energetické uhlí	64	75	(15%)

5 Jednotkové hotovostní náklady na těžbu koksovatelného i energetického uhlí a jsou vypočteny následujícím vzorcem: Odbytové náklady bez Změny stavu zásob a Odpisů děleno celkovou výší těžby uhlí. Více informací o novém formátu Výkazu zisku a ztrát naleznete v posledním Operational and Financial Review.

6 V 1. čtvrtletí roku 2013 bylo cca. 44% prodeje koksovatelného uhlí realizováno ve tvrdém koksovatelném uhlí se středním obsahem prchavých látek, 47% v poloměkkém koksovatelném uhlí a 8% v koksovatelném uhlí typu PCI.

7 V 1. čtvrtletí roku 2013 bylo cca. 84% prodeje energetického uhlí realizováno v energetickém uhlí a 16% v proplásku.

Segment produkce koksu

	1. Q 2013	1. Q 2012	Rozdíl
Výkaz zisku a ztrát (mil. EUR)			
Výnosy	44	56	(21%)
EBITDA	2	5	(53%)
Provozní zisk	1	3	(79%)
Náklady			
Jednotkové hotovostní náklady na zpracování ⁸ (EUR/t)	53	53	0%
Náklady na prodej a administrativu (mil. EUR)	7	7	(1%)
Náklady na nákup uhelné vsázky ⁹ (mil. EUR)	26	35	(27%)
Výroba a prodej (kt)			
Výroba koksu	168	175	(4%)
Prodej koksu ¹⁰	149	155	(4%)
Stav zásob ke konci období	205	161	27%
Průměrné realizované ceny (EUR/t)			
Koks	246	310	(21%)

8 Jednotkové hotovostní náklady na zpracování reflektují provozní náklady na výrobu všech typů koksu a jsou vypočteny následujícím vzorcem: Odbytové náklady v daném segmentu bez Nákladů na nákup uhelné vsázky a Odpisů děleno celkovou výší výroby koksu. Více informací o novém formátu Výkazu zisku a ztrát naleznete v posledním Operational and Financial Review.

9 Platí pro interní i externí nákup uhelné vsázky.

10 V 1. čtvrtletí roku 2013 bylo cca. 74% prodeje koksu realizováno ve slévárenském koksu, 15% ve vysokopecním koksu a 11% v ostatních druzích koksu.

Prezentace výsledků za 1. čtvrtletí roku 2013 - telekonference

Vedení společnosti NWR bude pořádat prezentaci pro analytiky a investory dne 16. května 2013 v 10:00 greenwichského času (v 11:00 středoevropského času). Prezentace bude dostupná i prostřednictvím živého přenosu na webové adrese Společnosti (www.newworldresources.eu). Záznam prezentace bude k dispozici v archivu na stránkách Společnosti.

Údaje pro připojení k telekonferenci:

Velká Británie a zbytek Evropy	+44 (0) 20 7136 2054
USA	+1 646 254 3388
Česká Republika (bezplatná linka)	800 701 231
Polsko (bezplatná linka)	00 800 121 4329
Nizozemí	+31 (0) 20 721 9158

Přístupový kód 3741087

Záznam telekonference bude k dispozici po dobu jednoho týdne na telefonním čísle +44 (0) 20 3427 0598 (přístupový kód 3741087).

Další informace:

Vztahy s investory	Korporátní komunikace
Tel: +31 20 570 2244	Tel: +420 225 282 451
E-mail: ir@nwrgroup.eu	E-mail: pr@nwrgroup.eu

Webová stránka: www.newworldresources.eu

O společnosti NWR:

Společnost New World Resources Plc je jedním z předních producentů černého uhlí a koksu ve střední Evropě. Společnost vyrábí kvalitní koksovatelné a energetické uhlí pro ocelářský a energetický sektor ve střední Evropě prostřednictvím dceřině společnosti OKD, a. s., největší černouhelné těžební společnosti v České republice. OKK, další dceřiná společnost NWR, největším evropským producentem slévárenského koksu. NWR má v současnosti několik rozvojových projektů v Polsku a v České republice, které jsou součástí strategie růstu NWR v regionu.

V roce 2013 Společnost oznámila svůj strategický plán získat do roku 2017 pozici *evropského lídra v těžbě a prodeji koksovatelného uhlí*.

NWR je společností zařazenou do indexu FTSE 250, kótovanou na burzách cenných papírů v Londýně, Praze a Varšavě.

Omezení zodpovědnosti a upozornění ohledně sdělení týkajících se budoucnosti a některých dalších oblastí

Některá sdělení v tomto dokumentu nejsou historická fakta, a je třeba k nim přistupovat jako ke „sdělením týkajícím se budoucnosti“. Očekávání Společnosti, její plány, finanční situace a obchodní strategie, sdělení týkající se kapitálových zdrojů, budoucích investic do rozvojových projektů a provozní výsledky mohou být sděleními, která se týkají budoucnosti. Sdělení týkající se budoucnosti je mimoto většinou možno identifikovat podle přítomnosti výrazů zaměřených do budoucnosti, mezi něž mimo jiné patří „moci“, „očekávat“, „zamýšlet“, „odhadovat“, „předpokládat“, „plánovat“, „předvídat“, „bude“, „mohl by“, „možná“ „nebo“ „pokračovat“ nebo záporných tvarů těchto termínů, jejich obdob či jiných podobných slov. Jakkoli Společnost věří, že očekávání, jež tato sdělení týkající se budoucnosti odrážejí, jsou rozumná, nemůže zaručit, že se tato očekávání ukážou jako správná. Tato sdělení týkající se budoucnosti obsahují řadu rizik, nejistot a dalších faktorů, které mohou mít za následek, že výsledky budou ve skutečnosti jiné, než jaké byly v těchto sděleních implicitně nebo explicitně zmíněny, neboť se vztahují k událostem a závisejí na okolnostech, které v budoucnosti mohou, ale nemusí nastat a mohou stát mimo možnosti společnosti NWR je kontrolovat nebo předvídat. Sdělení týkající se budoucnosti nejsou zárukou budoucích výsledků.

Mezi faktory, rizika a nejistoty, které mohou způsobit, že skutečné výstupy a výsledky budou ve skutečnosti jiné, než se předpokládalo, patří především, ale ne výlučně následující: rizika vyplývající z politických, ekonomických a společenských podmínek v České republice, Polsku a střední a východní Evropě; budoucí ceny a poptávka po produktech společnosti a po produktech jejích zákazníků; zásoby uhlí v dolech; životnost dolů Společnosti; produkce uhlí; trendy v uhelném průmyslu a podmínky na tuzemském i mezinárodním trhu s uhlím; rizika vyplývající z důlních provozů; budoucí rozvojové plány a kapitálové náklady; vztahy Společnosti s jejími zákazníky a podmínky mající na její zákazníky vliv; konkurence; výkonnost a náklady železniční či jiné dopravy; dostupnost odborníků a kvalifikovaných pracovníků, klimatické podmínky nebo škody způsobené přírodními katastrofami; rizika vyplývající z českých a polských zákonů, předpisů a zdanění včetně zákonů, předpisů, dekretů a rozhodnutí vztahujících se k uhelnému průmyslu, životnímu prostředí, měnovým směnným nástrojům týkajících se českých a polských subjektů a jejich oficiální výklad realizovaný vládními či jinými regulačními orgány a soudy; a rizika související s globálními ekonomickými podmínkami a globálním ekonomickým prostředím. Další rizikové faktory jsou popsány ve výroční zprávě Společnosti.

Sdělení týkající se budoucnosti vyjadřují pouze stav platný k datu vzniku tohoto dokumentu. Společnost se výslovně zříká jakékoli povinnosti nebo závazku ke zveřejňování jakýchkoli aktualizací nebo oprav jakýchkoli sdělení týkajících se budoucnosti obsažených v tomto dokumentu, které by měly mít za cíl vyjádření změn v našich očekáváních nebo změny v událostech, podmínkách, předpokladech nebo okolnostech, na nichž je příslušné tvrzení založeno, pokud by to nevyžadoval platný zákon.