

Za uplatněním v zahraničí stojí vysoká kvalita, cena a někdy i příznivá politická konstelace

Orientace na zahraniční trhy se společností Flash Steel Power, a.s., vyplácí. Český trh je podle generálního ředitele a předsedy představenstva Ing. Jiřího Zapletala čím dále tím více přehuštený, což jen potvrzuje jeho slova, vyřčená před dvěma lety v rámci rozhovoru pro časopis All for Power. Stejně jako ve stavebnictví i energetické strojírenství částečně postihla ekonomická krize a i velcí hráči, se začali zajímat o dřívě (z jejich pohledu) nezájímavé zakázky. „Jde například o investice v oblasti teplárenství, kde jsme se dřívě uplatňovali, ale dnes se na tyto zakázky dostáváme těžko. Reagovali jsme na to našťastí včas, orientovali jsme se na zahraničí a ze zakázek ve třetích zemích profitujeme,“ říká J. Zapletal.



Jiří Zapletal

Přehuštený region

Situace na tuzemském trhu se opravdu vyostřuje. Navíc, v současné době někteří velcí dodavatelé pro energetiku přistupují k elektronickému výběrovému řízení. „Osobně si myslím, že se tímto podkopávají dlouholeté vztahy a obchodní kontakty. Argumentuje se sice omezením korupce, ale v anonymní aukci může vyhrát kdokoliv, i dodavatel nekvalitní produkce. V zahraničí je trend zcela opačný, hledají se dlouhodobě prověřené, kvalitní a ekonomicky stabilní partnery. A korup-

ce...? Tu lze odstranit třeba tím, že spolu budou jednat přímo majitelé firem nebo manažeři, kteří jsou honorováni podle toho, jak si firma ekonomicky vede. Když máte jednat s člověkem, který si řekne o korunu za každé dodané kilo materiálu, tak to nemůže fungovat,“ říká J. Zapletal.

I přesto, že se společnost podílela subdodavately na dílčích dodávkách pro retrofity českých elektráren nebo pro nový paroplynový cyklus v Počeradech, v současné době tvoří objem zakázek cca 90 % právě zahraničí, a to především export mimo země Evropské unie. „Abychom se mohli uplatnit v některé ze západních zemí Evropy, potřebujeme přímou referenci na rozsáhlejší části technologických celků. Je nám jasné, že tuto nezáskáme v současných podmínkách v Česku, musíme se dívat po jiných regionech. Spousta investičních akcí je v Evropě navíc z důvodu ekonomické krize pozastavena, v Německu mají zase problémy s praskáním membránových stěn nových bloků s nadkritickými parametry páry,“ říká majitel firmy.

Možnosti jinde

Ve třetích zemích se oproti tomu nabízí českých firmám nemalé možnosti. Nahrává k tomu několik faktorů. Jednak si špatnou reklamu udělali čínští vý-

robci svou nízkou kvalitou, svou roli hrají i reference z minulosti. A ty jsou pro české výrobce pozitivní. Třeba v Iráku jsou rafinerie, energetická zařízení, strojírenské výrobky, zemědělské stroje a dalších výrobky československé výroby. I aktivity české diplomacie a návštěvy posledních dvou ministrů průmyslu české vlády v Iráku, byly vnímány pozitivně. Vždyť naši ministři patřili vůbec k prvním zahraničním delegacím, kteří tuto zemi zmítanou válečnými konflikty navštívili. V neposlední řadě nahrává dobrým pozicím v obchodním styku i současná proexportní politika našeho státu. „Oceňuji, že současně vedení ministerstva průmyslu obchodu se snaží o podporu exportu do zemí, kde to má reálný smysl a kde existují šance na realizaci větších projektů, že jde o země, které se energeticky rozvíjejí. Země jako Japonsko, Korea, Čína, USA ... To jsou země pro firmy našeho typu prakticky (mimo drobných dílčích subdodávek) nedostupné, bez reference tedy určitě nikoliv,“ říká. Naopak, vyjádření některých humanisticky zaměřených ministrů a jejich prohlášení o „zemích osy zla“ možnostem uplatnění v zemích jako je Vietnam, Kuba, nebo Blízký východ nepomáhají. „A přitom právě tyto země ocení evropskou kvalitu za východoevropskou cenu,“ říká jednatel firmy a dodává: Jak dále říká, v současnosti je nesmyslné se snažit proniknout např. na africký trh. „Vždyť to tam mají vše již plně pod svým vlivem Číňané. Ti vymění dodávku energetického zařízení na klíč výměnou za odběry vyrobené elektřiny a za dodávky různých surovin, přes ropu, měď, nikl a další kovy,“ popisuje situaci na černém kontinentu.

Reference

Původně se Flash Steel Power profilovala jako inženýringová společnost. „Když se k tomu připočítá i naše dostatečné kapitálové zázemí, zkušenosti a reference, máme třetím zemím co nabídnout. Troufáme si na stále větší investiční celky v kooperaci a jako konsorciální partneři s jinými firmami, disponujeme širokým týmem projektových manažerů,“ říká J. Zapletal. Jednou z nejvýznamnějších aktuálních referencí jsou dodávky energetických komponentů pro Irácký státní sektor a to cca 15 mil. eur za posledních 12 měsíců. „A to jsme jen na začátku spolupráce“ říká Zapletal. Mezi priority by mohla patřit i oprava 110 MW bloku v jedné středoamerické zemi, kde by měla ostravská firma působit v roli generálního dodavatele. „V konsorciu s firmami, které mají zkušenost v oblasti inženýringu, montáže a najíždění, bychom měli plnit úlohu EPC kontraktora. Zakázka je těsně



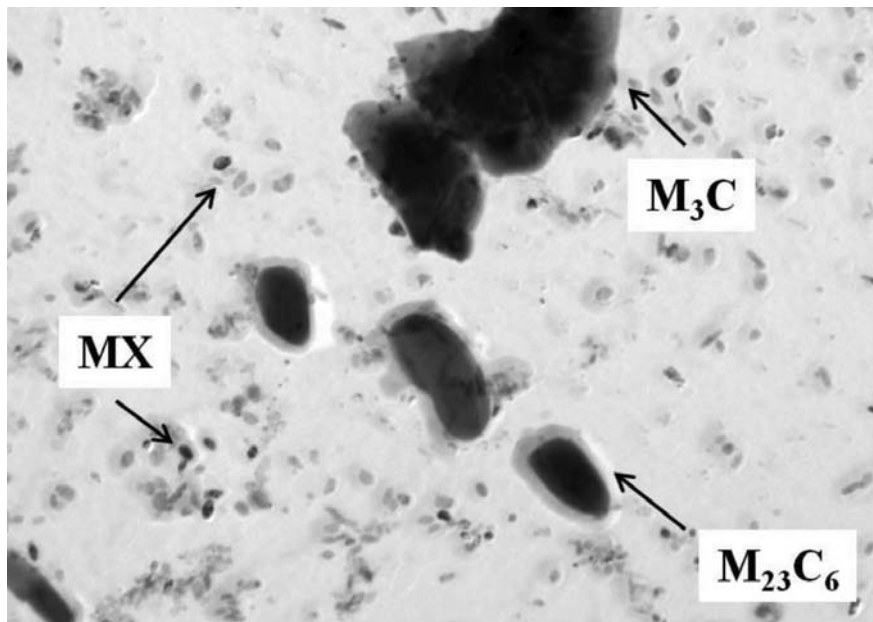
Automatické svařování



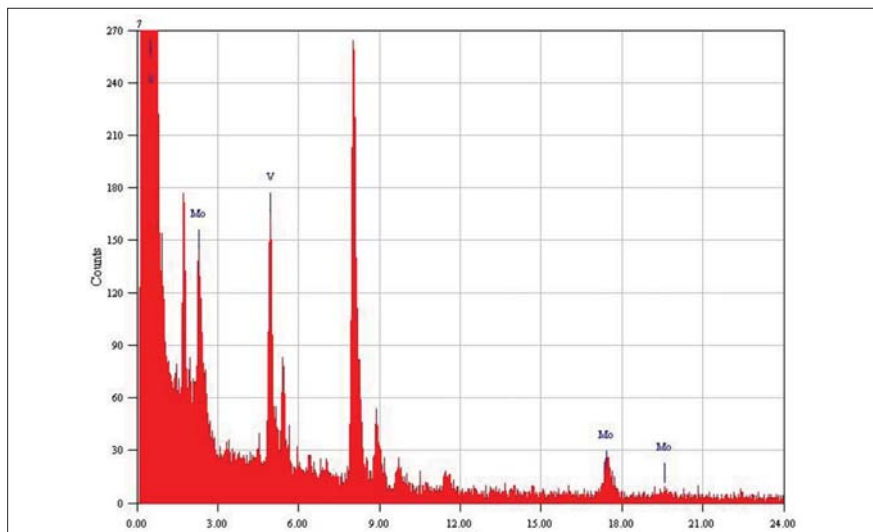
Snímek z výroby



Snímek ze svařování



Z výzkumné činnosti Flash Steel Power: Identifikace disperzních částic ve svařovém spoji oceli T24 po 200 hodinách provozu (Walsum), Transmisní elektronový mikroskop (TEM)



Z výzkumné činnosti Flash Steel Power: EDX spektrum, Identifikace precipitátů MX bohatých na vanad (svarový spoj oceli T24 po 200 hodinách provozu – Walsum)

před podpisem. Financování našich aktivit je plně v režii standardních proexportních nástrojů komerčních bank s jistěním EGAP," vysvětluje J. Zapletal.

Stále více se pak společnost Flash Steel Power situuje do pozice výrobce prefabrikací v oblasti potrubí a potrubních systémů. Jen do modernizace stávajícího výrobního zařízení, rozšíření certifikátů, rozšíření výroby a zavedení potřebných kontrolních mechanismů firma investovala za poslední roky několik desítek milionů korun. Do konce roku hodláme rozšířit možnosti výroby „skidů“ z nerezových materiálů a o nové zařízení na zkoušení jakosti těchto produktů. V posledních týdnech jsme výrazně postoupili v certifikaci pro General Electric. V rámci svých investičních programů si firma pořídila například novou linku na podélné svařování trubek od DN 400.

„Možnosti pro firmy našeho typu vidím například i ve spolupráci například s indickými společnostmi, které působí na pozicích generálních dodavatelů. Na trhy jako je celá Indie, Indonésie, Bangladéš a další se určitě dostaneme snáze s Indý než sami. Stejně jako třeba s Turky do Iráku, nebo do středoaasijských zemí. Jde o to se jim ukázat jako spolehlivý partner, přesvědčit je, že technologické celky ze střední Evropy mají vynikající kvalitu a životnost za konkurenční ceny. Že se to vyplatí,“ myslí si šéf Flash Steel Power. Dobrou příležitostí jak se Indům prezentovat jako spolehlivý subdodavatel je například i MSV v Brně a India Day, který je na programu v úterý 11. září 2012. České firmy na těchto teritoriích mohou uspět, a to proto, že jsou schopny dodat kvalitní produkt za dobrou cenu a udělat si tak nezbytnou referenci pro další projekty. Příkladem může být firma PSG, která v Iráku staví paroplynový cyklus.

Profit z vědecké činnosti

Společnost se postupem let dostala na špičku v oblasti výzkumu mikrostruktury creepových materiálů. Velice úzce firma aktuálně spolupracuje například s nizozemskými, belgickými a německými kolegy z výzkumných organizací především na problematice svařování ocelí typu T24, ze které

jsou vyráběny části kotlů s nadkritickými parametry páry. „Naše zkušenosti přesvědčily např. i německé odborníky, s kterými spolupracujeme na posudcích, které se týkají právě problémů se svařováním oceli T24 na německých blocích s nadkritickými parametry páry.

Společnost disponuje špičkovou základnou pro metalografické rozборы materiálů. Jádro specialistů tvoří zástupci tzv. ostravské creepové školy. Problematika creepu byla nosným tématem loňského ročníku odborné konference Promatten, kterou firma pořádá. V letošním roce se chceme zaměřit na poruchy materiálů v energetice, jejich příčiny, následky

a řešení. Konference Promatten se letos koná v Horském hotelu Vidly 8. a 9. listopadu 2012.

Společnost plánuje další rozvoj svých zkušeností a laboratoří. Výsledky výzkumných aktivit se proměňují v konkrétní praxi. V současné době je v řešení projekt financovaný ministerstvem průmyslu a obchodu spolu a VŠB-TU Ostrava. Cílem je vývoj a sestavení technologického zařízení na výzkum a měření režimů tepelného zpracování a teplotních cyklů při svařování, což v konečném důsledku vede k prodloužení životnosti energetických zařízení. Výzkum v tomto směru nemá obdoby v Česku, možná ani v Evropě. „Již dříve jsme

v rámci projektu Tandem vyvinuli přístroj na zpracování creepových ocelí pomocí silných elektromagnetických pulzů. Projekt trval čtyři roky a v současné době se na něm pokračuje. Výsledky naší práce by mohly zajímat i firmy, které se zaměřují na dodávku zařízení pro tepelné zpracování materiálu. Projekt má význam i na úsporu elektrické energie, je totiž rozdíl když ocel žháme deset hodin nebo sekundu pomocí elektromagnetického pulzu, tak to výrazně ovlivní náklady na elektrickou energii,“ dodává na závěr ředitel společnosti.

(čes)

It owes its success abroad to high quality, price and sometimes even beneficial political constellations.

Focusing on foreign markets has been paying off for the company Flash Steel Power, a.s. According to general director and board chairman, Jiří Zapletal, MSc., the Czech market is becoming more and more saturated, only confirming what he said two years ago during an interview for our magazine All for Power. Like in construction, mechanical engineering for power generation has been partially affected by the economic crisis, and even major players have begun showing interest in previously (from their perspective) uninteresting contracted jobs. "This concerns for instance investments in co-generation plants, where we used to be active, but lately, we hardly come across these jobs. Luckily, we reacted to this in time, we have focused efforts abroad and we are now profiting from jobs contracted in third-world countries," says J. Zapletal.

Для получения заказов за границей необходимы высокое качество, цена, а, иногда, и благоприятный политический климат

Ориентация акционерного общества «Flash Steel Power» на зарубежные рынки приносит свои плоды. Чешский рынок, по мнению генерального директора и председателя совета директоров Иржи Заплетала, чем дальше, тем более перенасыщен. Это лишь подтверждает его слова, сказанные им два года назад в интервью для нашего журнала «All for Power». Так же как и строительство, энергетическое машиностроение частично постиг экономический кризис и большие игроки начали интересоваться заказами, которые раньше (с их точки зрения) были для них не интересны. „Речь идёт, например, об инвестициях в область теплоэнергетики, где у нас всегда было много заказов. Сегодня получать заказы в этой отрасли всё сложнее. К счастью, мы вовремя на это отреагировали, начали ориентироваться на заказы за границей, с заказов в третьих странах получаем сейчас наибольшую прибыль», - говорит Иржи Заплетал.



**FLASH STEEL
POWER**



TECHNOLOGICKÉ CELKY - HUTNÍ MATERIÁL PRO ENERGETIKU STROJNÍ POLOTOVARY A DÍLY - MATERIÁLOVÉ INŽENÝRSTVÍ

Technologické celky pro energetický a chemický průmysl

Parovody, tlakové nádoby,
výměníky, plynová potrubí,
spalinovody

Hutní materiál pro energetický a chemický průmysl

Ocelové trubky, rovné trasy,
ohyby, armatury, redukce,
T-kusy, příruby, plechy, výpalky,
ploché a kruhové tyče