

„Pokud budeme v rámci realizací fotovoltaických elektráren v zahraničí využívat služeb ČEB případně EGAP budeme muset mít přes 50 % českých produktů,“

vedl pro All for Power Zdeněk Sobotka, ředitel SOLEK HOLDING, SE.



Před tím, než **Zdeněk Sobotka** vstoupil do solárního businessu, vlastnil společnost zaměřující se na výrobu reklamy. Od roku 2010 se jako zakladatel a majitel společnosti SOLEK HOLDING SE věnuje pouze globálnímu developmentu, výstavbě a provozu solárních elektráren. Mezi zásadní milníky společnosti patří realizace projektů na Slovensku a převážně pak v Rumunsku, kde jeho společnost patřila k prvním zahraničním investorům z regionu střední a východní Evropy, která zde uvedla do provozu fotovoltaickou elektrárnu. Zdeněk Sobotka je ženatý, má dvě děti a kromě sportu patří mezi jeho největší záliby astronomie.

jednáme také s ČEB o financování pro Chile. Je to složité, ale pokud by se to povedlo, určitě to pro nás bude významná pomoc.

Proč jste se aktuálně rozhodli pro Chile?

Ve skutečnosti to není tak složité, neboť tato země splňuje tři základní kritéria pro fotovoltaické elektrárny, což je vysoká cena elektřiny, jeden z nejvyšších osvitů na světě a je investičně bezpečná. EGAP označuje zemi rizikem 0, podobně jako ostatní vyspělé ekonomiky. Jistě nepodstatné bylo i rozhodnutí v rámci naší strategie nepouštět se do zemí, kde je příliš velká dotace, neboť hrozí významné riziko retroaktivních opatření v budoucnu, což nepříjemně ovlivňuje plánování. Chile nemá naprosto žádnou finanční podporu obnovitelných zdrojů výjma podpory mediální a také zjednodušené legislativě a přístupu do sítí.

Máte již tedy zajištěno financování projektu?

Momentálně jsme připraveni investovat do pilotního projektu o velikosti 3 MW vlastní equitu a po připojení celé refinancovat s ČEB či bankami v Chile.

Budete fotovoltaiku v Chile i provozovat nebo plníte roli developera?

Naše hlavní role je určitě vydevelopovat, společně s partnerem PV POWER s.r.o. postavit a následně nějakou dobu úspěšně provozovat a cca po jednom a více letech prodat dlouhodobému investoru, což jsou většinou fondy a podobně. Samozřejmě bychom rádi získali investovali do vlastních projektů, které bychom dlouhodobě provozovali. Náš cíl je během dvou až čtyř let realizovat 60 až 80 MW. Z toho bychom si cca 10 až 15 MW rádi nechali pro sebe.

Kdo bude realizovat samotnou stavbu?

Stavbu bude realizovat naše partnerská společnost PV POWER CZ a PV POWER Chile. S PV Power CZ jsme úspěšně realizovali i celé rumunské portfolio, které činilo přes 20 MW.

Odkud jsou vám instalované fotovoltaické panely a další komponenty... Jde i o české výrobky?

Pokud budeme využívat služeb ČEB případně EGAP budeme muset mít přes 50 % českých produktů. Samozřejmě konstrukce, kabeláže, trafostanice a elektronické zabezpečovací systémy bychom rádi nakoupili v Česku, invertory pravděpodobně koupíme v Německu a panely samozřejmě z Číny. Právě z důvodu české podílu zvažujeme i významně dražší dodávku panelů z Česka.



Společnost SOLEK hodlá během dvou až čtyř let zrealizovat 60 až 80 MW

Jak dlouho se věnujete fotovoltaice, co vás k ní přivedlo?

Od roku 2009 a začalo to pozitivním vztahem k životnímu prostředí, láskou k futuristickým řešením do budoucna a nakonec i štědrými dotacemi v Česku.

Kromě ČR působíte i v zahraničí. Mohl byste porovnat podnikání v jednotlivých destinacích?

Samozřejmě pokud celý život jste v ČR resp. Československu, tak máte velký strach z toho, co vás čeká venku a jak si s tím poradíte, nemáte tam kontakty, neorientujete se v legislativě a podobně. Rozhodně to je těžké a potřebujete minimálně jeden rok intenzivně nasávat informace, analyzovat, vyhodnocovat a připravovat se na úspěšný vstup na vámi vytipovaný trh.

Osobně preferuji zemi několikrát osobně navštívit a strávit tam hodně času, nejen diskuzí s obchodníky a odborníky, ale i s obyčejnými lidmi třeba v restauraci nebo baru, kde pochopíte jejich uvažování a celkovou atmosféru dané lokality

Pomáhají vám se vstupem na zahraniční trhy statní instituce. Myslíme tím například Czech-Trade, EGAP, ČEB či zástupci ambasád?

Upřímně, v Rumunsku nám pomohl velký tým expatů z Česka, kteří tam žijí, a proto jsme se obešli bez jakékoli další pomoci. V Chile nám velkou měrou pomáhá česká ambasáda a i touto formou ji děkuji. Převážně je nezbytné se navázat na instituce, které mají v popisu práce regulatoriku, a to je bez podpory složité. Nyní



Stále se zlepšuje účinnost panelů – ilustrační foto

Jaký trend v oblasti komponent fotovoltaických elektráren spatřujete?

Myslím, že progres je opravdu znát a ceny za posledních pár let klesly až o 70 %. Stále se zlepšuje účinnost panelů. Sice nikoliv skokově, ale pravidelně každý rok, to samé platí i o invertorech. Opravdu v některých lokalitách již nastala doba, kdy solární elektrárna je konkurenceschopná ostatním technologiím, a někdy je dokonce i významně levnější, což platí např. o Chile.

V čem je instalace menší fotovoltaické elektrárny z technického hlediska „snadnější“ nebo

jiná než velkých elektráren?

Zde je opravdu dramatický rozdíl oproti zdrojům o velikosti stovek MW. U menších zdrojů je daleko jednodušší proces povolování a stavba trvá několikanásobně méně než u běžných zdrojů. Např. dnes jsme schopni konkrétně v Chile mít do devíti měsíců 3MW projekt připraven ke stavbě. Vlastní stavba pak netrvá déle než tři měsíce a připojení max. měsíc. V podstatě od výběru pozemku jsme do roku hotoví. Pokud to srovnáme s např. uhelnou elektrárnou nebo paroplynovou elektrárnou, kde většinou trvá stavba okolo čtyř let, tak je to skutečně nepoměrné.

V Chile mají perspektivu i koncentrační elektrárny, které mění sluneční světlo na teplo, to ohřívá páru, která pohání turbínu. Ubírá se vaše podnikání i tímto směrem?

Technologicky se nám toto řešení opravdu líbí a zvažujeme jít i tímto směrem. Na druhou stranu se jedná o daleko složitější zařízení a i náklady jsou významně vyšší. Velkou výhodou mají tyto zdroje, pokud pracují se slaným roztokem, v němž uchovávají energii. Podobný projekt se nyní připravuje například v Atacamě. Elektrárna bude schopna přes den absorbovat energii a přes noc jí dodávat do sítě, což je ekonomicky velice zajímavé. Přesto si myslím, že budoucnost je v zákazníkovi, který by se měl naučit využívat resp. odbírat elektřinu v době, kdy její nadbytek a je levná...

Jak se vám daří v případě vašich investic v Rumunsku, Turecku... Jak to máte třeba s návratností?

Toto je složitá otázka např. v Rumunsku jsme měli studii dokonce i s dvou až tříletou letou návratností, což se nestalo, neboť došlo k extrémnímu retroaktivnímu zásahu státu a dnes budeme rádi za desetiletou návratnost. Naproti tomu dnes vypadá docela strážlivě Chile, kde bychom bez většího rizika měli dosáhnout cca 8 až 10leté návratnosti, ale s průměrným ročním ziskem po celou dobu životnosti fotovoltaické elektrárny, což bude 25 let a více. V Rumunsku existuje pouze 15letá dotace. Pak jsou příjmy a zisky velmi malé.

(čes)

21. KONFERENCE ŽÁROVÉHO ZINKOVÁNÍ 2015 TATRANSKÁ LOMNICA, 6.-8.10.2015

Po dvou konferencích v České republice se 21. konference žárového zinkování uskuteční opět na Slovensku. Po čtrnácti letech se vrací do lokality Vysokých Tater, do 110 let slavného Grandhotelu Praha v Tatranské Lomnici. Kromě krásných Vysokých Tater bychom Vás rádi pozvali i na zajímavé přednášky a do společnosti zajímavých a příjemných osob zabývajících se žárovým zinkováním. Součástí programu bude vyhlášení vítěze 3. ročníku soutěže o nejzajímavější stavbu s použitím žárově pozinkované oceli - Czech and Slovak Galvanizing Award 2015. Generálním partnerem 21. konference žárového zinkování 2015 bude společnost AB Chemitrans s.r.o. Bohumín.

KONTAKT: Asociace českých a slovenských zinkoven, Českobratrská 1663/6, 702 00 Ostrava - Moravská Ostrava, tel.: +420 596 110 783, Fax: +420 960 596 110 783, E-mail: info@acs.cz



Český svářečský ústav s.r.o.
Vysoká škola báňská – Technická univerzita
Ostrava

pořádají 18. ročník odborného semináře
pod záštitou rektora VŠB – TU Ostrava
prof. Ing. Ivo Vondráka, CSC.

**Nové materiály, technologie
a zařízení pro svařování
16. 9. – 18. 9. 2015**

Horský hotel Sepetná

Organizační garant: Bc. Eva Janalíková, Tel. 775
573 696, e-mail: eva.janalikova@csuostrava.eu