

„EGAP růst rizika vnímá, ale postoj k Rusku nemění. Již brzy v teritoriálních mapách EGAP najdete i Mexiko,“

uveldl v rozhovoru pro časopis All for Power Ing. Jan Procházka, předseda představenstva Exportní garanční a pojišťovací společnosti, a.s. (EGAP).

Jaký postoj zaujme EGAP v oblasti pojištění exportu do Ruské federace?

Do Ruska stále pojišťujeme. EGAP má působit jako stabilizační nástroj na podporu exportu a neměl by se tedy podle našeho názoru ani z rizikovějších teritorií stahovat. Samozřejmě nemá smysl zastírat, že v Rusku vzrostla rizika. To si všichni uvědomujeme a situaci bedlivě sledujeme. Už loni v březnu jsme exportérům radili, jakým způsobem by bylo ideální dělat transakce v Rusku. Tedy ideálně jen ve spolupráci se silnými bankami a formou pojištění úvěrů mezi dvěma bankami. Tímto způsobem se totiž částečně eliminují negativní vlivy, které jsme mohli vidět v minulém roce.

Jaké obchodní příležitosti EGAP v souvislosti s RF preferuje?

Není důležitá jen transakce sama o sobě, ale především partner, s kterým do ní jdete.



Těžba ropy hraje v Mexiku velkou roli – ilustrační foto

Věříme, že bezpečné jsou takové transakce, kde jsou partnerem nejvýznamnější ruské systérové banky, kterých je asi 15, dále pak velké subjekty s ratingem a příjmy v cizí měně. Toto přirozené zajištění kurzového rizika (tedy příjmem v cizí měně) je velmi důležitým aspektem. Když například víme, že daná firma vyrábí za rubly a vyváží za eura. Zjednodušeně řečeno, je to jedna z cest jak eliminovat výkyvy kursu rublu. Abychom ale nepoškozovali zájmy těch menších firem, tak si umíme představit i menší transakce s kratší splatností, ale musíme tam vidět jasnou schopnost úvěr splatit. Nejde jen o to vyhodnotit situaci dlužníka za poslední tři roky, ale podívat se i na to, jak se vypořádával se současnou krizí.

Jan Procházka

Absolvent Přírodovědecké fakulty Univerzity Palackého v Olomouci a Provozně ekonomické fakulty Mendelovy zemědělské a lesnické univerzity v Brně. Od ukončení studia pracoval ve společnosti CYR-RUS a.s., kde před příchodem do EGAP zastával funkci hlavního analytika a ředitele pražské pobočky. Byl členem Národní ekonomické rady vlády, kde mimo jiné vedl skupinu pro Klíčové výkonnostní ukazatele státní správy. Působil také v Legislativní radě vlády – komisi RIA a Nezávislé energetické komisi II (Pačesovy komise II). Je předsedou dozorčí rady státního podniku Budějovický Budvar.



Pojďme k oblastem podpory. V souvislosti exportními prioritami Vlády jsou schváleny pro tyto trhy: Mexiko, Kazachstán, Indie a případně další? Které?

Už loni se ukázalo, že roste zájem o Ázerbájdžán a Bělorusko, stejně tak se ukazují nové příležitosti v Kazachstánu. I proto jsme po dohodě s našimi akcionáři loni upravovali limity pro pojišťování do těchto zemí. Samozřejmě směrem nahoru. Mexiko je bezesporu jednou z nejperspektivnějších zemí Latinské Ameriky, řada našich vývozců už tam má rozjednané obchody. V letošním roce je velmi pravděpodobné, že právě Mexiko určitě v teritoriální mapě EGAPem pojištěných případů najdete a nejen v jednom případě. Stejně tak je perspektivní Indie. Po opakované podnikatelské misi je tam řada indikací. Určitě ale nemůžeme opomenout africké země, i tam je pro české exportéry řada příležitostí, konec

konců tam nyní míří export z řady nejen evropských zemí. A Česko není výjimkou.

Jedna ze zemí, která by mohla částečně kompenzovat ztráty exportu v Rusku je Bělorusko. EGAP na tomto trhu drží extrémně tvrdé parametry (ve srovnání s jinými trhy). Co s tím?

Pro Bělorusko platí přísnější pravidla už od jara 2013. Zájem o financování a pojištění exportu je tam obrovský, musíme se ale chovat obezřetně. Bělorusko má svá rizika a tak tam chceme podporovat opravdu ty nejlepší obchody, čili ty, které mají velký dopad na tvorbu nebo udržení pracovních míst v Česku. V současné době platí vyšší spoluúčast a obchodní případy by měly plnit podmínku – 70% podíl českých dodavatelů na zakázce. Určitě o pravidlech můžeme diskutovat. Znovu ale připomínám, že EGAP se musí chovat především obezřetně.

(red)



Velký potenciál se nabízí v petrochemickém průmyslu – ilustrační foto



Spolehlivý partner českého exportu

Za dobu své existence EGAP pojistil export:



4 770 autobusů



4 220 nákladních vozů



1 550 traktorů



991 trolejbusů



251 tramvají



86 turbín

 www.egap.cz

