

V Amsterdamu, 22. srpna 2013

New World Resources Neauditované předběžné výsledky za 1. pololetí roku 2013

Společnost New World Resources Plc (dále jen „NWR“ nebo „Společnost“) dnes oznamuje neauditované ekonomické výsledky za první pololetí roku 2013 a poskytuje aktuální informace k optimalizačním opatřením NWR.

Ekonomické výsledky za 1. pololetí 2013

- Výnosy ve výši 493 milionů EUR, což představuje pokles o 29 %.
- Jednotkové hotovostní náklady na těžbu tuny uhlí¹ ve výši 84 EUR/t, což představuje nárůst o 22 % při poklesu výroby o 26 % a pokles o 10 % při přepočtu na stabilní objem výroby.
- Pokles administrativních nákladů souvisejících s těžbou a prodejních nákladů o 16 % na 93 milionů EUR.
- EBITDA ve výši (40) milionů EUR.
- Snížení hodnoty uhelných aktiv Společnosti ve výši 307 milionů EUR.
- Očištěná² základní ztráta na akcii A ve výši (0,56) EUR.
- Čisté zadlužení ve výši 653 milionů EUR a hotovost ve výši 176 milionů EUR.

Provozní výsledky za 1. pololetí 2013

- Úrazová četnost (LTIFR)³ na úrovni 5,65, což představuje zlepšení o 25 % a nejlepší výsledek v historii NWR.
- Hluboce litujeme toho, že v letošním roce došlo ke dvěma smrtelným úrazům.
- Produkce uhlí ve výši 4,3 mil. t a externí prodeje ve výši 4,6 mil. t.
- Externí prodejní mix v poměru 49 % koksovatelného uhlí a 51 % energetického uhlí.⁴
- Výroba koksu ve výši 340 tis. t a externí prodeje ve výši 298 tis. t.

1 Hotovostní náklady na těžbu tuny uhlí reflektují provozní náklady na těžbu koksovatelného i energetického uhlí a jsou vypočteny následujícím vzorcem: Prodejní náklady bez Změny stavu zásob a Odpisů děleno celkovou výší produkce uhlí.

2 V celé této tiskové zprávě jsou očištěné základní hodnoty uváděny bez vlivu snížení hodnoty aktiv. Oznámená ztráta na akcii A za první pololetí 2013 byla ve výši (1,50) EUR.

3 Úrazová četnost s absencí (Lost Time Injury Frequency Rate nebo LTIFR) představuje počet registrovaných úrazů v provozech společnosti NWR s nejméně třídní absencí na milion odpracovaných hodin, včetně zaměstnanců dodavatelských organizací.

4 Hodnota uvedena bez vlivu prodeje cca 380 tis. t proplátky a energetického uhlí nižší kvality ze zásob ve 2. čtvrtletí 2013.

Aktuální informace k optimalizačním opatřením

1. Opatření v objemu 60 milionů EUR posilující hotovostní pozici Společnosti realizována.
2. Probíhá optimalizace podnikatelského portfolia Společnosti.
3. Potvrzeny cíle roku 2013 v těžbě, prodeji a nákladech.
4. Současné provozy plně optimalizovány do konce roku 2014.

Komentář předsedy představenstva

Od vydání naší poslední aktuální informace o cenách je zřejmý postupný posun cen uhlí k novému dlouhodobému normálu. I když na trhu s koksovatelem uhlím vidíme prvotní náznaky stabilizace cen a z Německa přicházejí pozitivní zprávy o pracovním i výrobním trhu, nevěříme, že by se v nejbližší době mohl zopakovat boom let 2008 a 2011.

Pokračující prostředí slabých cen uhlí nás vede k vykázaní nepeněžního snížení hodnoty těžebních aktiv ve výši 307 milionů EUR a i nadále si budeme vědomi tržní volatility a rizik, jak je dále popsáno v anglické verzi tiskové zprávy v části Operating and Financial Review.

Taková je „nová realita“ a společnost NWR podniká kroky, aby se jí přizpůsobila. Tyto kroky zahrnují realizaci již oznámených opatření v objemu 100 milionů EUR s cílem posílit hotovostní pozici Společnosti, a to včetně odprodeje zásob, i další úspory nákladů. Ještě důležitější je to, že jsme urychlili první fázi naší strategie do roku 2017 a management NWR se plně soustředí na naše těžební provozy v České republice. Naším cílem je mít efektivnější, štihlejší a flexibilnější těžební aktivity do konce roku 2014.

Co to znamená pro cíle na rok 2014? Nižší těžbu na úrovni osmi až devíti milionů tun, 60 procent koksovatelem uhlí v prodejním mixu, jednotkové hotovostní náklady na těžbu tuny ve výši 60 EUR/t, nižší režijní náklady, méně než 100 milionů EUR v investicích a další zlepšení výsledků v oblasti bezpečnosti práce. Tyto cíle si vyžádají řadu obtížných změn, včetně snižování stavů. Musím však zdůraznit, že splnění těchto cílů je naprosto nezbytné, proto aby byla Společnost NWR úspěšná, zajistila prosperitu kraje a splnila svůj strategický cíl stát se do roku 2017 evropským lídrem v těžbě a prodeji koksovatelem uhlí, a to bezpečným a udržitelným způsobem. Naš manažerský tým v OKD, vedený Jánem Fabiánem, odvedl velký kus práce při změně struktury společnosti OKD, a i když jednání s našimi odborovými organizacemi stále pokračují, v postupujících diskuzích je konstruktivní dialog.

V souladu s našimi strategickými cíli, každý důl bude maximalizovat těžbu koksovatelem uhlí. Nový důlně-technický plán NWR má být flexibilnější a selektivnější. V dlouhodobém horizontu plánujeme využít našich vazeb na zákazníky a doplnit dodávky našeho koksovatelem uhlí vhodnými jakostmi uhlí ze zámoří. V neposlední řadě, zdraví a bezpečnost všech našich zaměstnanců zůstává naší nejvyšší prioritou.

Naš klíčový střeoevropský trh se nachází v regionu, který posiluje svou pozici výrobního centra Evropy, my věříme, že tento trend bude pokračovat. Stále se tedy soustředíme na koksovatelem uhlí, a přes všechny krátkodobé obtíže a výzvy, jimž v současné době čelíme, i nadále pracujeme na tom, že se společnost NWR do roku 2017 stane evropským lídrem v těžbě a prodeji koksovatelem uhlí.

Gareth Penny, výkonný předseda představenstva NWR

Aktuální informace k optimalizaci Společnosti

1. Následující tabulka poskytuje informace k opatřením posilujícím hotovostní pozici Společnosti za 1. pololetí roku 2013 a výsledky odhadované ve 2. pololetí roku 2013.

V mil. EUR	1. pol. 2013	2. pol. 2013 (odhad)	2013 (odhad)
Úspory	10	15	25
Úspory v hotovostních mzdových nákladech	8	7 ⁵	15
Úspory v nákladech na dodavatele	1	4	5
Úspory v administrativních a materiálových nákladech	1	4	5
Úspory v investicích a odklad ražeb vybraných důlních děl a nekritické údržby	10	10	20
Aktivní řízení pracovního kapitálu	40	15	55
Optimalizace pohledávek a závazků	24	13	37
Odprodej zásob	16	2	18
Celkem	60	40	100

2. Dobrý pokrok v projektech optimalizace podnikatelského portfolia:

- V souladu se zaměřením společnosti NWR na těžbu uhlí probíhá divestice koksárenských provozů NWR (OKK).
- Po provedení zátěžových testů našich důlních provozů jsme došli k závěru, že v současném cenovém prostředí nelze udržovat provoz našeho vysokonákladového Dolu Paskov. Vzhledem k tomu, že se divestice Dolu Paskov nyní zdá být nepravděpodobná, vyhodnocujeme další varianty, a to včetně dočasného či trvalého uzavření dolu. Dosud nebylo přijato žádné konečné rozhodnutí a další informace o Dole Paskov poskytneme řádně ve správný čas.
- Ředitelství společnosti OKD se přesouvá z centra Ostravy na Důl Darkov společnosti NWR. Probíhá snižování počtu zaměstnanců OKD v administrativě, včetně již dříve oznámeného snížení počtu administrativních a technicko-hospodářských pracovníků o 250 zaměstnanců. Očekává se, že centralizovaná struktura dolů bude v plném rozsahu zavedena do konce roku.

⁵ V současné době v jednání s odborovými organizacemi.

3. Zopakování cílů pro rok 2013:

Výroba

- Těžba uhlí ve výši 9 až 10 mil. t.
- Výroba koksu ve výši 700 tis. t.

Prodej

- Externích prodej ve výši 8,5 až 9,5 mil. t uhlí, rovnoměrně rozdělený mezi koksovateľné a energetické uhlí.
- Prodej dalších 500 tis. t proplásktu a energetického uhlí nižší jakosti ze zásob.
- Prodej koksu ve výši 600 tis. t.

Ceny⁶

- Cena ve výši 60 EUR za tunu platí pro dodávky energetického uhlí v kalendářním roce 2013.⁷
- Průměrná cena koksovateľného uhlí na 3. čtvrtletí 2013 sjednána ve výši 92 EUR/t.
- Průměrná cena koksu na 3. čtvrtletí 2013 sjednána ve výši 232 EUR/t.

Náklady

- Stabilní jednotkové hotovostní náklady na těžbu tuny uhlí a zpracovatelské náklady na výrobu koksu při stabilním směnném kurzu.⁸

Investice

- 100 milionů EUR, z nichž je 10 milionů EUR pro projekt Debięnsko.

4. Realizace první fáze naší strategie do roku 2017 urychlena:

1) Plně optimalizované stávající provozy do konce roku 2014:

- Těžba uhlí v objemu 8 - 9 mil. t
- Koksovateľné uhlí více než 60 procent externích prodejů
- Nižší režijní náklady a hotovostní náklady na těžbu ve výši 60 EUR/t
- Roční investice do údržby nepřesahují 100 milionů EUR
- Další zlepšení úrazové četnosti (LTIFR)

2) Prodej koksovateľného uhlí v objemu 10 mil. t ročně v Evropě do roku 2017:

- Kombinace těžebních projektů a nových marketingových příležitostí
- Zapojení se do dovozu zámořského koksovateľného uhlí

3) Zajišťování komplexních dodávek („one-stop shop“) evropským zákazníkům z řady hutí do roku 2017:

- Rozšiřování marketingových možností
- Dodávky všech jakostí koksovateľného uhlí napříč Evropou

6 Konečné realizované ceny mohou být ovlivněny celou řadou faktorů včetně, ale ne pouze kolísáním směnných kurzů, kvalitativních parametrů uhlí, dobou dodávek uhlí v průběhu roku a operativními ustanoveními jednotlivých smluv. Skutečná realizovaná cena se tak v daném období může lišit od dříve oznamovaných průměrných sjednaných cen. Výhled všech budoucích cen v roce 2013 je založen na směnném kurzu 25 Kč/EUR. Ceny se uvádějí jako průměr cen pro kvalitativní mix uhlí v dodací paritě ex-works.

7 Vyjma vlivu očekávaného prodeje 500 tis. t proplásktu a energetického uhlí nižší jakosti ze zásob. Cena u většiny prodejů energetického uhlí se sjednává na bázi kalendářního roku.

8 Hotovostní náklady na těžbu představovaly v roce 2012 71 EUR/t. Zpracovatelské hotovostní náklady na výrobu 1 t koksu byly v roce 2012 ve výši 54 EUR/t.

Souhrnné tabulky

Detailní informace a analýzy jsou uvedeny v anglické verzi tiskové zprávy v části Operating and Financial Review.

Vybrané konsolidované finanční a provozní údaje

(v mil. EUR, pokud není uvedeno jinak)	1. pol. 2013	1. pol. 2012	Změna
Výnosy	493	694	(29 %)
Prodejní náklady	508	493	3 %
Vyjma změn ve stavu zásob	486	538	(10 %)
Hrubá (ztráta) / hrubý zisk	(15)	201	-
Náklady na prodej a administrativu	111	130	(14 %)
EBITDA	(40)	158	-
Snížení hodnoty aktiv Společnosti	307	-	-
Očištěná provozní (ztráta) / zisk	(126)	71	-
Očištěná (Ztráta) / zisk za období	(145)	35	-
Očištěná základní (ztráta) / zisk na akcii A (v EUR)	(0,56)	0,12	-
Celková aktiva	1 649	2 333	(27 %)
Peněžní prostředky a jejich ekvivalenty	176	452	(61 %)
Čistý dluh	653	472	39 %
Čistý pracovní kapitál	46	131	(65 %)
Čisté provozní hotovostní toky	(6)	60	-
Investice	85	123	(31 %)
Celkový počet zaměstnanců vč. dodavatelských organizací	16 937	17 899	(5 %)
Úrazová četnost (LTIFR)	5,65	7,56	(25 %)

Segment produkce uhlí

	1. pol. 2013	1. pol. 2012	Změna
Výkaz zisku a ztrát (v mil. EUR)			
Výnosy	434	625	(31 %)
EBITDA	(44)	158	-
Snížení hodnoty aktiv (budov, pozemků a zařízení)	307	-	-
Očištěná provozní (ztráta) / zisk	(127)	75	-
Náklady			
Jednotkové hotovostní náklady na těžbu (v EUR/t) ⁹	84	69	22 %
Upravené na sníženou těžbu (v EUR/t) ¹⁰	62	69	(10 %)
Náklady na prodej a administrativu (v mil. EUR)	93	111	(16 %)
Výroba a prodej (v tis. t)			
Výroba uhlí	4 281	5 779	(26 %)
Prodej do koksárenského segmentu	259	273	(5 %)
Externí prodej	4 557	4 823	(6 %)
Koksovatelné uhlí ¹¹	2 047	2 671	(23 %)
Energetické uhlí ¹²	2 510	2 152	17 %
Stav zásob na konci období	755	996	(24 %)
Průměrné realizované ceny (v EUR/t)			
Koksovatelné uhlí	100	134	(25 %)
Energetické uhlí	56 ¹²	73	(23 %)

9 Hotovostní těžební náklady na tunu reflektují provozní náklady na těžbu koksovatelného i energetického uhlí a jsou vypočteny následujícím vzorcem: Odbytové náklady bez Změny stavu zásob a Odpisů děleno celkovou výší těžby uhlí.

10 Výsledky z 1. pol. 2013 přepočtené na těžbu v 1. pol. 2012.

11 V 1. pololetí roku 2013 bylo cca. 40 % prodeje koksovatelného uhlí realizováno ve tvrdém koksovatelném uhlí se středním obsahem prchavých látek, 51 % v poloměkém koksovatelném uhlí a 9 % v koksovatelném uhlí typu PCI.

12 V 1. pololetí roku 2013 bylo cca. 74 % prodeje energetického uhlí realizováno v energetickém uhlí a 26 % v proplásku. Včetně prodeje 380 kt proplásku a energetického uhlí nižší jakosti.

Segment produkce koksu

	1. pol. 2013	1. pol. 2012	Změna
Výkaz zisku a ztrát (v mil. EUR)			
Výnosy	88	109	(19 %)
EBITDA	9	6	45 %
Provozní zisk	5	3	101 %
Náklady			
Jednotkové hotovostní náklady na zpracování ¹³ (v EUR/t)	53	53	(1 %)
Náklady na prodej a administrativu (v EUR m)	13	13	6 %
Náklady na nákup uhelné vsázky ¹⁴ (v EUR m)	49	65	(25 %)
Výroba a prodej (v kt)			
Výroba koksu	340	349	(3 %)
Prodej koksu ¹⁵	298	303	(2 %)
Stav zásob ke konci období	208	166	25 %
Průměrné realizované ceny (v EUR/t)			
Koks	243	304	(20 %)

13 Hotovostní zpracovatelské náklady na výrobu jedné tuny koksu reflektují provozní náklady na výrobu všech typů koksu a jsou vypočteny následujícím vzorcem: Odbytové náklady v daném segmentu bez Nákladů na nákup uhelné vsázky a Odpisů děleno celkovou výší výroby koksu.

14 Platí pro interní i externí nákup uhelné vsázky.

15 V 1. pololetí roku 2013 bylo cca. 71 % prodeje koksu realizováno ve slévárenském koksu, 19 % ve vysokopecním koksu a 10 % v ostatních druzích koksu.

Prezentace výsledků za 1. pololetí roku 2013 – telekonference a webový přenos

Vedení společnosti NWR bude pořádat telekonferenci pro analytiky a investory dne 22. srpna 2013 v 10:00 greenwichského času (v 11:00 středoevropského času). Prezentace bude dostupná i prostřednictvím živého webového přenosu na internetové stránce www.newworldresources.eu. Záznam prezentace bude k dispozici v archivu na stránkách Společnosti.

Údaje pro připojení k telekonferenci:

Velká Británie a zbytek Evropy	+44 (0) 20 3427 1900
USA	+1 646 254 3388
Nizozemí	0800 020 2576
Česká republika	800 701 229
Polsko	00 800 121 4330

Přístupový kód 3729628

Záznam telekonference bude k dispozici po dobu jednoho týdne na telefonním čísle +44 20 3427 0598 (přístupový kód 3729628).

Další informace:

Vztahy s investory	Korporátní komunikace
Tel: +31 20 570 2244	Tel: +420 225 282 451
E-mail: ir@nwrgroup.eu	E-mail: pr@nwrgroup.eu

Webová stránka: www.newworldresources.eu

Poznámka pro editory:

Společnost New World Resources Plc je jedním z předních producentů černého uhlí a koksu ve střední Evropě. Společnost vyrábí kvalitní koksovatelné a energetické uhlí pro ocelářský a energetický sektor ve střední Evropě prostřednictvím dceřiné společnosti OKD, a. s., největší černouhelné těžební společnosti v České republice. OKK, koksárenská dceřiná společnost, je největším evropským producentem slévárenského koksu. NWR má v současnosti několik rozvojových projektů v Polsku a v České republice, které jsou součástí strategie růstu NWR v regionu.

V roce 2013 Společnost oznámila svůj strategický plán získat do roku 2017 pozici evropského lídra v těžbě a prodeji koksovatelného uhlí.

NWR je společností zařazenou do indexu FTSE Small Cap, kótovanou na burzách cenných papírů v Londýně, Praze a Varšavě.

Omezení zodpovědnosti a upozornění ohledně sdělení týkajících se budoucnosti a některých dalších oblastí

Některá sdělení v tomto dokumentu nejsou historická fakta, a je třeba k nim přistupovat jako ke „sdělením týkajícím se budoucnosti“. Očekávání Společnosti, její plány, finanční situace a obchodní strategie, sdělení týkající se kapitálových zdrojů, budoucích investic do rozvojových projektů a provozní výsledky mohou být sděleními, která se týkají budoucnosti. Sdělení týkající se budoucnosti je mimoto většinou možno identifikovat podle přítomnosti výrazů zaměřených do budoucnosti, mezi něž mimo jiné patří „moci“, „očekávat“, „zamýšlet“, „odhadovat“, „předpokládat“, „plánovat“, „předvídat“, „bude“, „mohl by“, „možná“ „nebo“ „pokračovat“ nebo záporných tvarů těchto termínů, jejich obdob či jiných podobných slov. Jakkoli Společnost věří, že očekávání, jež tato sdělení týkající se budoucnosti odrážejí, jsou rozumná, nemůže zaručit, že se tato očekávání ukážou jako správná. Tato sdělení týkající se budoucnosti obsahují řadu rizik, nejistot a dalších faktorů, které mohou mít za následek, že výsledky budou ve skutečnosti jiné, než jaké byly v těchto sděleních implicitně nebo explicitně zmíněny, neboť se vztahují k událostem a závisejí na okolnostech, které v budoucnosti mohou, ale nemusí nastat a mohou stát mimo možnosti společnosti NWR je kontrolovat nebo předvídat. Sdělení týkající se budoucnosti nejsou zárukou budoucích výsledků.

Mezi faktory, rizika a nejistoty, které mohou způsobit, že skutečné výstupy a výsledky budou ve skutečnosti jiné, než se předpokládalo, patří především, ale ne výlučně následující: rizika vyplývající z politických, ekonomických a společenských podmínek v České republice, Polsku a střední a východní Evropě; budoucí ceny a poptávka po produktech společnosti a po produktech jejich zákazníků; zásoby uhlí v dolech; životnost dolů Společnosti; produkce uhlí; trendy v uhelném průmyslu a podmínky na tuzemském i mezinárodním trhu s uhlím; rizika vyplývající z důlních provozů; budoucí rozvojové plány a kapitálové náklady; vztahy Společnosti s jejími zákazníky a podmínky mající na její zákazníky vliv; konkurence; výkonnost a náklady železniční či jiné dopravy; dostupnost odborníků a kvalifikovaných pracovníků, klimatické podmínky nebo škody způsobené přírodními katastrofami; rizika vyplývající z českých a polských zákonů, předpisů a zdanění včetně zákonů, předpisů, dekretů a rozhodnutí vztahujících se k uhelnému průmyslu, životnímu prostředí, měnovým směnným nástrojům týkajících se českých a polských subjektů a jejich oficiální výklad realizovaný vládními či jinými regulačními orgány a soudy; a rizika související s globálními ekonomickými podmínkami a globálním ekonomickým prostředím. Další rizikové faktory jsou popsány ve výroční zprávě Společnosti.

Sdělení týkající se budoucnosti vyjadřují pouze stav platný k datu vzniku tohoto dokumentu. Společnost se výslovně zříká jakékoli povinnosti nebo závazku ke zveřejňování jakýchkoli aktualizací nebo oprav jakýchkoli sdělení týkajících se budoucnosti obsažených v tomto dokumentu, které by měly mít za cíl vyjádření změn v našich očekáváních nebo změny v událostech, podmínkách, předpokladech nebo okolnostech, na nichž je příslušné tvrzení založeno, pokud by to nevyžadoval platný zákon.